



Der wichtigste Erfolgsfaktor in einer digitalisierten Unternehmenswelt ist der Mensch. Deshalb handeln wir bei MegaPart nachhaltig und werteorientiert. Werde auch du Teil unseres Teams und gestalte mit uns das Morgen. **Be part of IT**

An unserem Standort **Karlsruhe** suchen wir ab sofort eine/n

Business Development Manager (m/w/d)



Auf diese Aufgaben darfst du dich freuen:

- ✓ Mitwirkung bei Strategie und Strategie-Umsetzung
- ✓ Identifizierung von Zielkunden für unsere Business Unit
- ✓ Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen und Beziehungsmanagement
- ✓ Projektakquise für unsere Coaches
- ✓ Nachhaltiges Engagement in Arbeitsgruppen und in Netzwerken
- ✓ Schwerpunkt ist die TechnologieRegion Karlsruhe



Wir bieten dir bei MegaPart:

- ✓ Ein ambitioniertes, agiles Team, das sich auf dich freut
- ✓ Gezielte Weiterentwicklung, individuelle Förderung und das Angebot qualifizierter Weiterbildungen
- ✓ Gestaltungsspielraum, flexible Arbeitszeiten, Home-Office-Tage
- ✓ Grüne Smoothies, Biotee und frisch gemahlene, lokal geröstete, obergeliebte Kaffee
- ✓ Eine Sport- und Yogagruppe
- ✓ Ein modernes, begrüntes Büro im sanierten Altbau mit Loft-Charakter und guter Anbindung



Das beschreibt dich:

- ✓ Du hast dich mit vertrieblichen Methoden (Winning Complex Sales, Buying Center, ..) auseinandergesetzt
- ✓ Kommunikationsstärke, sicheres Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke zeichnen dich aus
- ✓ Spaß an der Teamarbeit und Eigenverantwortlichkeit sind für dich stets ein wesentlicher Faktor deines Handelns
- ✓ Die Vorteile von agilen Arbeitsweisen kennst du und du hast ein großes Interesse an der Agilisierung von Unternehmen
- ✓ Analytische Stärken z. B. bei Anforderungsaufnahmen sowie eine hohe Lösungsorientierung setzen wir voraus
- ✓ Verhandlungssichere deutsche und sehr gute englische Sprachkenntnisse sind gewünscht

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann sende deine vollständige Bewerbung an Teresa Madak, Referentin für Personalgewinnung & -entwicklung, peopleandculture@megapart.de